



# WERKSTUDENT (W/M) IM BEREICH BUSINESS DEVELOPMENT & SALES

## DIE BALMY FAMILIE SUCHT DICH!

Wir sind nicht nur immer auf der Suche nach bestem Geschmack, sondern auch nach den besten Leuten, die ihn mit uns in die Welt hinausbringen. Bei uns gibt es Hamburgs beste Burger, Fries und noch mehr geniales Streetfood!

Für unseren Wachstumsplan suchen wir einen hochmotivierten Werkstudenten (m/w) für den Bereich „Business Development & Sales“ für 15-20 Stunden / Woche.

## DEIN JOB BEINHALTET...

- Enge Zusammenarbeit mit unserem Geschäftsleitungs- bzw. Führungsteam
- Unterstützung bei der Identifizierung von potentiellen Kunden und Wachstumsmöglichkeiten
- Eigenständige Ausarbeitung von Analysen zu unseren verschiedenen Vertriebskanälen
- Analyse und Optimierung von verschiedenen Unternehmensprozessen und deren-Dokumentation

## DAS BRINGST DU MIT...

- Du absolvierst ein Studium Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftswissenschaften oder einer vergleichbaren Richtung
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Du bringst Eigenständigkeit und eine „Hands-on“ Mentalität mit
- Du bist auf Zack mit MS Excel und PowerPoint
- Du bist motiviert und gehst Probleme strukturiert und analytisch an
- Du bist freundlich und hast Lust zu lernen
- Im besten Fall hast du Affinität und Interesse an Streetfood Themen

## DAS BIETEN WIR...

- Herausfordernde Aufgaben, tiefen unternehmerischen Einblick und eine steile Lernkurve
- Flache Hierarchien und ein dynamisches, hoch motiviertes und umsetzungsstarkes Team
- Vertrauen, Flexibilität & Eigenständigkeit in deinen Arbeitsbereichen
- Ein modernes Büro mit Getränke Flatrate, Kickertisch und Start-Up Charakter
- Die Chance auf einen Einstieg nach Beendigung deines Studiums



**Du hast Lust auf etwas Neues?**

**Und all das passt zu Dir?**

Ruf einfach an: 040 – 692 786 30

**Oder schick deine Bewerbung an:**

[jobs@thebalmy.com](mailto:jobs@thebalmy.com)

